



Welche menschlichen Fähigkeiten braucht man, um ein guter und vor allem erfolgreicher Unternehmer zu sein?

Vor allem aber: Was kann ich dafür tun, um diese Fähigkeiten zu erwerben?

Wie kann ich es vermeiden, dass ich erst über eine lange Zeit aus meinen eigenen Fehlern lernen muss?

Menschlichen Fähigkeiten eines erfolgreichen Unternehmers.

Ein guter Unternehmer zu sein, erfordert eine vielfältige Mischung aus menschlichen Fähigkeiten. Hier sind einige der wichtigsten:

1. Visionäre Führungskraft:

- **Vision:** Die Fähigkeit, eine klare und inspirierende Vision für das Unternehmen zu entwickeln und zu kommunizieren.
- **Strategisches Denken:** Die Fähigkeit, langfristige Pläne zu entwickeln und umzusetzen, um die Unternehmensziele zu erreichen.
- **Entscheidungsfähigkeit:** Die Fähigkeit, fundierte Entscheidungen unter Druck und Unsicherheit zu treffen.

2. Kommunikations- und Beziehungsfähigkeiten:

- **Überzeugungskraft:** Die Fähigkeit, andere von der eigenen Vision zu überzeugen und zu begeistern.
- **Kommunikationsfähigkeit:** Die Fähigkeit, klar und effektiv zu kommunizieren, sowohl schriftlich als auch mündlich.
- **Netzwerkfähigkeit:** Die Fähigkeit, starke Beziehungen zu Kunden, Mitarbeitern, Investoren und anderen wichtigen Akteuren aufzubauen und zu pflegen.
- **Empathie:** Die Fähigkeit, die Bedürfnisse und Perspektiven anderer zu verstehen und darauf einzugehen.

3. Persönliche Eigenschaften:

- **Leidenschaft und Motivation:** Die Fähigkeit, sich selbst und andere zu motivieren und für die Unternehmensziele zu begeistern.
- **Resilienz:** Die Fähigkeit, mit Rückschlägen und Herausforderungen umzugehen und gestärkt daraus hervorzugehen.
- **Durchhaltevermögen:** Die Fähigkeit, auch in schwierigen Zeiten beharrlich zu bleiben und nicht aufzugeben.
- **Risikobereitschaft:** Die Fähigkeit, kalkulierte Risiken einzugehen und Chancen zu nutzen.
- **Lernbereitschaft:** Die Fähigkeit, sich kontinuierlich weiterzuentwickeln und neue Fähigkeiten zu erlernen.
- **Selbstbewusstsein:** Ein gesundes Selbstbewusstsein, welches es einem erlaubt, eigene Stärken und Schwächen realistisch zu bewerten.

4. Organisatorische und Managementfähigkeiten:

- **Organisationstalent:** Die Fähigkeit, Aufgaben zu priorisieren, Ressourcen effizient zu verwalten und den Überblick zu behalten.
- **Problemlösungsfähigkeit:** Die Fähigkeit, komplexe Probleme zu analysieren und kreative Lösungen zu finden.
- **Finanzielle Kompetenz:** Die Fähigkeit, Finanzdaten zu verstehen und zu analysieren, um fundierte Geschäftsentscheidungen zu treffen.
- **Zeitmanagement:** Die Fähigkeit, die eigene Zeit und die Zeit anderer effektiv zu nutzen.

Zusätzliche Überlegungen:

- Es ist wichtig zu beachten, dass nicht jeder Unternehmer alle diese Fähigkeiten von Anfang an besitzt. Viele dieser Fähigkeiten können im Laufe der Zeit durch Erfahrung und Weiterbildung entwickelt werden.

Oder aber, man lernt von erfahrenen Unternehmern und Persönlichkeiten und zieht

- Ein erfolgreicher Unternehmer ist oft ein Teamplayer, der in der Lage ist, ein starkes Team aufzubauen und zu führen.

Unternehmer arbeiten in der Regel nicht mit Maschinen, sondern mit Menschen. Diese Fähigkeiten frühzeitig zu erlangen ist entscheidend.